

Профессиональные качества переговорщика.

- коммуникативная компетентность, как способность устанавливать и поддерживать необходимые контакты с другими людьми, легкость общения.
- адаптивное общение, рефлексия.
- умение прогнозировать поведение деловых партнеров и результаты общения;
- умение вовремя вступить, поддерживать и завершать общение;
- мастерство убеждения и преодоления психологических барьеров;
- умение мобилизоваться, эмоционально настраиваться на общение, снять излишнее напряжение и психологически «пристраиваться» к партнеру;
- успех публичных выступлений.
- контрманипуляционные навыки адаптивного и невербального общения.
- информационное манипулирование для противодействия внешним манипуляциям и понуждению партнеров к принятию нужных решений.
- невербальное общение.

Вербальные и невербальные средства общения.

- Эмпатия, рефлексия и обратная связь. Гипноз и суггестия.
- Паралингвистика и кинесика.
- Предчувствия. Восприятие внешних ключей-подсказок.
- Понимание мыслей и намерений других людей. Логические, аналитические и интуитивные методы выведения информации.
- Невербальные средства общения: Кинесика, мимика, пантомимика, такесика, проксемика. Жесты.
- Визуальная диагностика и пр.
- Игра слов (лингвистическая косметика и манипулирование).
- Разговорные трюки и уловки.
- Гипноз, суггестия.

Манипулятивная практика.

- Манипуляционная подготовка деловых переговоров.
- Переговорный меланж.
- Психоллингвистика лжи.
- Эффективные речевые манипуляции и ментароллинг.
- Экономические софизмы и эвфемизмы.
- Технические средства скрытого управления переговорным процессом.
- Механизмы убеждения и управления вниманием профессиональных переговорщиков.

Техника креативных решений.

- Креативные решения первого уровня (морфологический анализ, свободные ассоциации, эмпатия и пр. коллективные методы).
- Инсайт.

Энергетики менталиста.

- Харизматические личности: политики, бизнесмены, проповедники, пророки, мистификаторы, целители. менталисты.
 - Внешние источники энергии харизматичного человека, придающие ему активность и прилив сил.
 - Внутренние тайны манипуляций, гипноза и суггестивного внушения.
- Лингвистические, психологические трюки и уловки.

- Ассоциативно-мнемонический код запоминания и принудительного забывания информации.
- Энергетические ускорители, позволяющие повысить эффективность психической силы и энергии менталиста.

Формы подготовки (упражнения, тесты, задачи).

- Упражнения.
- Снятие мышечных напряжений. Дыхательная релаксация.
- Саморегуляция: рефлексивная, эмоциональная, мотивационная.
- Развитие навыков произвольного внимания, наблюдательности,
- Развитие навыков невербального общения, язык жестов, упражнения на умение управлять эмоциями и вниманием партнеров по общению.
- Лингвистические, психологические и комбинаторные манипуляционные технологии.
- Лингвистическое и ситуационное манипулирование.
- Пси-генератор.
- Коммуникативные сценарии психологических иллюзий.
- Тестирование, самотестирование.
- Ситуационные задачи.
- Практическая демонстрация лингвистических, психологических, интуитивных и аналитических способов информационного манипулирования.